**Rentabilidad**

Return on Equity (ROE): Retorno sobre el patrimonio, que mide la rentabilidad de una empresa en relación con el patrimonio de los accionistas.

10% y 15%: Indica una rentabilidad saludable y sostenible.

10% puede ser preocupante, ya que sugiere que la empresa no está utilizando eficientemente el capital de los accionistas para generar ganancias

Return on Assets (ROA): Retorno sobre activos, que mide la eficiencia de una empresa en la utilización de sus activos para generar ganancias.

5%-10% Indica que la empresa está utilizando eficientemente sus activos para generar ganancias.

Menor al 5% puede sugerir problemas de eficiencia operativa o una estructura de activos poco rentable.

Operating Margin: Margen operativo, que muestra la eficiencia de una empresa en la generación de ganancias a partir de sus operaciones.

La interpretación depende del sector: industrias con altos costos fijos (como manufactura) suelen tener márgenes más bajos que sectores con menos costos operativos (como tecnología o servicios)

Net Profit Margin: Margen de beneficio neto, que representa el porcentaje de las ventas que se convierte en ganancia neta.

La interpretación depende del sector: industrias con altos costos fijos (como manufactura) suelen tener márgenes más bajos que sectores con menos costos operativos (como tecnología o servicios).

Earnings Before Interest and Taxes (EBIT): Ganancias antes de intereses e impuestos, que reflejan la capacidad de una empresa para generar ganancias a partir de sus operaciones principales, excluyendo los costos financieros e impositivos.

Un EBIT positivo indica que la empresa está generando ganancias a partir de sus operaciones principales.

Un EBIT negativo sugiere que los costos operativos superan los ingresos, lo que puede ser una señal de problemas financieros.

Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization (EBITDA): Ganancias antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización, que es una medida de la rentabilidad operativa de una empresa antes de considerar factores financieros y no monetarios.

Alto indica que la empresa tiene una fuerte capacidad de generación de ingresos operativos antes de considerar costos financieros y contables.

Bajo sugiere que la empresa enfrenta dificultades para generar rentabilidad operativa, lo que puede afectar su capacidad de inversión y crecimiento.

Return on Investment (ROI): Retorno de la inversión, que evalúa el rendimiento de una inversión en una empresa.

15%-20% suele considerarse positivo en muchas industrias, ya que indica que la inversión está generando buenos retornos en relación con su costo.

Inferior al 5%-10% puede ser preocupante, ya que sugiere que la inversión no está siendo eficiente en generar beneficios, en sectores con márgenes bajos, como manufactura, puede ser aceptable.

Un ROI alto en el corto plazo puede ser atractivo, pero es importante considerar la sostenibilidad de la rentabilidad a largo plazo.

**Solvencia**

Debt-to-Equity Ratio (D/E): Relación deuda-patrimonio, que compara la deuda de la empresa con su patrimonio neto.

La interpretación depende del sector: industrias con alta inversión en activos (como manufactura) suelen tener ratios más altos que sectores con menos necesidad de financiamiento externo (como tecnología).

**Liquidez**

Current Ratio: Razón corriente, que evalúa la capacidad de la empresa para cubrir sus obligaciones a corto plazo con activos líquidos.

Superior a 1 indica que la empresa tiene suficientes activos líquidos para cubrir sus pasivos a corto plazo.

Inferior a 1 sugiere posibles problemas de liquidez, ya que los pasivos superan los activos circulantes.

Quick Ratio: Prueba ácida, que mide la capacidad de la empresa para cubrir sus obligaciones a corto plazo con activos líquidos de rápida realización.

Superior a 1 indica que la empresa tiene suficientes activos líquidos para cubrir sus pasivos a corto plazo, lo que generalmente se considera saludable.

Inferior a 1 sugiere posibles problemas de liquidez, ya que la empresa podría tener dificultades para cumplir con sus obligaciones sin vender activos menos líquidos.

Working Capital Ratio: Relación de capital de trabajo, que evalúa la capacidad de la empresa para cubrir sus obligaciones a corto plazo.

Positivo: Indica que la empresa tiene más activos circulantes que pasivos circulantes, lo que significa que puede cubrir sus obligaciones a corto plazo y aún tener recursos disponibles para operar.